

Recessie leidt tot aantrekkelijke alternatieven

Alleen de harde staaldelen worden hergebruikt, de rest van de Hyster XM-R onderdelen is nieuw

Zo nieuw als goed

Onder druk van de economische recessie bieden heftruckleveranciers de markt aantrekkelijke alternatieven om de aanschafdrempel te verlagen. Van gegarandeerde occasions tot slooppremies, van gratis batterijen tot volledige rebuilds van succesmodellen. Niet alleen zo goed als nieuw, maar ook zo nieuw als goed.

Theo Egberts

Met een gedaald marktvolume van meer dan vijftig procent heeft de intern transportbranche een zwaar eerste half jaar achter de rug. Klanten stellen hun aankoopbeslissing uit, rijden nog langer door met de bestaande trucks of zien de investering in nieuw materieel nog 'even' niet zitten. Onzekerheid over de toekomst is een veel gehoorde reden, maar ook financieringsproblemen komen voor. Het gaat immers niet om een pak suiker.

Rebuild

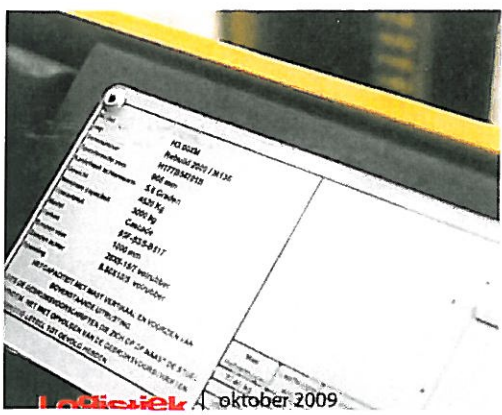
Om de aanschafdrempel te verlagen komt Barloworld met een geheel eigen visie en oplossing voor dit probleem: de Hyster XM-R. Vooral nog een lpg-truck in de gewichtsklasse 2,5 ton, maar op basis van aanvraag ook leverbaar als diesel en als 3-tonner. De R in de naam staat voor Rebuild. "Op basis van het succesmodel XM bouwen we een bestaande truck helemaal opnieuw op", vertelt Service Manager Rinus van Klingerden tijdens de demo in de Barloworld-vestiging in Hooftgevee. "In feite hergebruiken we alleen het chassis, het contragewicht en de behuizing

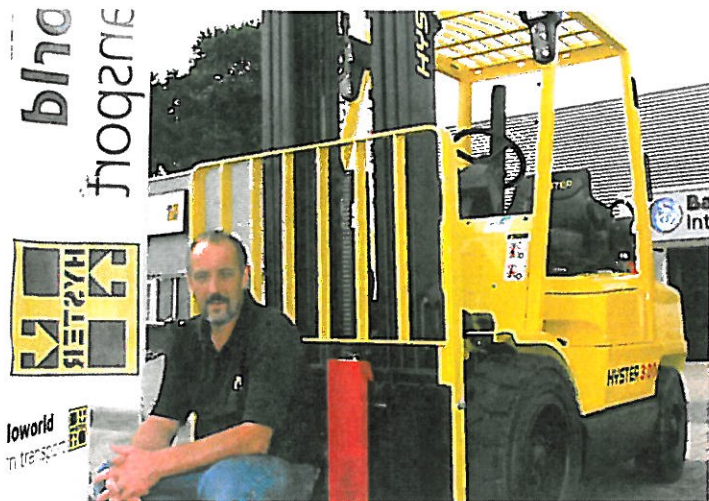
Uiteraard krijgt de nieuwe truck een passend type plaatje met alle benodigde gegevens, inclusief de code van de monteur die de truck heeft gebouwd

van de aandrijflijn, zeg maar de harde staaldelen. De rest is helemaal nieuw." Het XM-R concept is een idee van werkplaatschef Theo Kleine en heeft geleid tot een nauwe samenwerking met de Hyster organisatie. Door de truck te voorzien van een gloednieuwe motor, lagers, remmen, banden, mast, stuur en hydrauliek hendels is de truck technisch als nieuw en toont, voelt en presteert hij eveneens zo. Uiteraard wordt de XM-R voorzien van een heel nieuwe laklaag en bestickering. "Ook het typeplaatje is nieuw en laat zien dat het om een XM-R gaat, compleet met code van de monteur die hem heeft gebouwd," wijst Rinus van Klingerden.



Jungheinrich past in de occasionfabriek in Dresden op grote schaal een concept toe, vergelijkbaar met dat van Barloworld, en biedt voor diverse modellen een gunstig geprijsde 'Ready to Go'-truck aan





Geestelijk vader en werkplaatschef Theo Kleine zag in de Hyster XM-R een mogelijkheid om zowel de werkplaats draaiend te houden als aan de toenemende vraag uit de markt te voldoen



'De Hyster XM-R is een straight forward truck en als rebuild weer helemaal nieuw en zeer betaalbaar', zo stellen (vnr) Rob Waldhober (marketing), Luc Stuifzand en Rinus van Klingerden van Barloworld

Met de Hyster XM als basis heeft Barloworld een 'straight forward' truck in handen; makkelijk in gebruik, duidelijk, betrouwbaar en zeer goed te servicen. Voor een vaste prijs van €14.500 bij aankoop of € 255 per maand in de lease, ongeacht masttype en inclusief sideshift, met een jaar garantie. Een prijsstelling die ver ligt onder het niveau van een nieuwe Hyster Fortens, zoals het huidige model heet.

Hoogwaardig alternatief

Met dit concept biedt Barloworld een kwalitatief hoogwaardig alternatief voor een occasion of een nieuwe Aziatische truck en voorziet tevens in werkplaatsbezetting in Hoogeveen. "We hebben goed geschoolde en ervaren monteurs en die willen we ook tijdens deze economisch lastigere tijd behouden", voegt regiomanager Luc Stuifzand

toe. "Zowel bij de opbouw van de truck als tijdens de gebruiksfase van de Hyster XM-R." Aan de verkoop of lease van dit opmerkelijke concept zijn namelijk enkele duidelijke voorwaarden verbonden. De trucks zijn niet bestemd voor de handel; wie de truck aanschaft, zal de komende vijf jaar gebruik maken van de serviceorganisatie van Barloworld (servicetype naar keuze) en gebruikt de truck voor een gewone, gemiddeld zware inzet. "We kunnen er een jaarlijkse maxi-

male urenstand aan koppelen, maar dat is niet ons eerste doel", aldus Rinus van Klingerden. "In overleg met de klant kijken we naar de inzet. Dat is trouwens ook een van de troeven van de XM-R. Aangezien hij toch helemaal uit elkaar gaat, kunnen we voor het gebruik in bijvoorbeeld de zout- of de visindustrie, de truck beter dan ooit prepareren. Bovendien past het hergebruik van goede basisdelen helemaal in de filosofie van het groene denken." ■

Meer mogelijkheden tot kostenvoordeel

Ook andere leveranciers hebben diverse mogelijkheden om de klant een passend en economisch aantrekkelijk alternatief te bieden.

Jungheinrich Nederland reconditioneert in haar occasion-fabriek in Dresden vrijwel elk denkbare Jungheinrich truck en dat zorgt voor een ongekend groot aanbod aan modellen. Ook hier gaat de truck helemaal uit elkaar en krijgt de klant de gebruikelijke fabrieksgarantie. Daarnaast kijkt Jungheinrich meer dan ooit naar alle mogelijkheden van combinaties van lease en koop om zo flexibel mogelijk met de klant mee te bewegen. Dit kan resulteren in Sale & Lease back van bestaande vloten tot de mogelijkheid om die gegarandeerd goede occasion eerst te huren om te zien hoe hij bevalt en om de onzekere economische tijd te overbruggen.

Still Nederland biedt bij inruil een 'eigen' slooppremie aan die varieert van € 700 tot € 1.500. Wie geen gebruik maakt van de inruilkorting, heeft de mogelijkheid om een gratis Still batterij in de nieuwe truck te laten plaatsen. Daarnaast hanteert Still al geruime tijd een occasion-aanpak met goud, zilver of brons kwalificatie. Bij goud is de urenstand, de garantie en de mate van

reconditionering het best, bij brons is het vooral de prijs die de doorslag kan geven. Ook Still heeft een centrale occasion-werkplaats in ontwikkeling. **Atlet** heeft haar complete occasion-aanbod onlangs ondergebracht op de website heftruckmarkt.nl. De gebruikte Atlet trucks worden op deze site geclassificeerd met sterren, in verhouding tot de staat waarin zij worden aangeboden. De trucks die Atlet voor de eindgebruikermarkt aanbiedt, verdienen de vijfsterren status: ze worden compleet gereconditioneerd en zijn voorzien van een uitgebreide garantie. Net als vele aanbieders op de markt beantwoordt **MotraLinde** de vraag naar goedkopere transportoplossingen ook met een passende gebruikte truck of een mix van koop en korte termijnverhuur. Afhankelijk van het werk beslist de klant om de truck eventueel aan te schaffen. Duidelijk is in elk geval dat het aantal opties en de flexibiliteit van het aanbod groter is dan ooit. Ook het verlengen van bestaande leasecontracten na afloop van de contractperiode blijkt een goede mogelijkheid te zijn om toch door te kunnen werken tegen aanmerkelijk gunstigere voorwaarden.



De lpg-trucks krijgen niet alleen een gloednieuwe Mazda-motor, ook de lpg-installatie is nieuw